

# Senior Sales Manager (w/m/d) - für Nord- oder Süddeutschland



## LEBE DEIN SALES-TALENT – WERDE TEIL VON ATRADIUS

Du liebst und lebst Sales? Das Arbeiten mit Kunden ist dein Talent, deine Leidenschaft und deine Profession. Du willst mehr erreichen, den nächsten Schritt gehen und den Freiraum haben, zu tun, was du kannst und was dich auszeichnet. Werde Teil unseres Sales Teams für den Raum Nord- oder Süddeutschland (Homeoffice/Büro).

### Alles außer langweilig

Bei Atradius Collections warten spannende Aufgaben auf dich: du wirst Teil eines Expert:innen-Teams, mitten im Markt, im engen Kontakt mit (potentiellen) Kunden und Partnern. Du wirst netzwerken, Kontakte aufbauen und pflegen, beraten, präsentieren, Verträge zum Abschluss bringen. Leistung abrufen, Erfolg haben! Hinter dir steht ein starkes Team, das dich supported – mit kundenindividuell ausgearbeiteten, leistungsstarken Forderungsmanagement-Lösungen. Dein Erfolg ist unser Erfolg – diesen fördern und honorieren wir.

### Als Senior Sales Manager:in wirst du ...

- den Kontakt zu potenziellen Unternehmenskunden aus unterschiedlichsten Branchen aufnehmen und in deinem Vertriebsgebiet langfristige Geschäftsverbindungen aufbauen
- systematisch neue Geschäftsverbindungen im Kundensegment Strategic/Global gewinnen und bestehende Kundenbeziehungen gezielt weiterentwickeln, einschließlich Cross-Selling
- aktiv alle erforderlichen vertrieblichen Maßnahmen einleiten, um neue Kunden zu gewinnen.
- Dein eigenes Netzwerk in deinem Vertriebsgebiet pflegen und ausbauen.
- Zielorientiert und aktiv mit deinen Vertriebspartnern zusammenarbeiten
- vereinbarte Maßnahmen konsequent umsetzen, um deine Vertriebsziele zu erreichen
- die Kundenzufriedenheit weiter steigern und die Serviceperformance verbessern, um dein Kundenportfolio auszubauen

### Was wir uns wünschen

- Du liebst den Kontakt mit Menschen; Kommunikation und Netzwerken gehören zu deinen Leidenschaften
- Du schätzt es, dein Sales-Talent kreativ und zielorientiert einzusetzen
- Du interessierst dich für wirtschaftliche Zusammenhänge und Entwicklungen, was dich zu einem interessanten Gesprächspartner macht
- Du hast Vertriebserfahrung, idealerweise in einer ähnlichen Funktion im B2B
- Du begegnest Kunden mit hoher Empathie und weißt, deine Akquise- und Verhandlungsstärke geschickt einzusetzen
- Du bist aufgeschlossen, arbeitest gerne im Team, eigeninitiativ und bist in deinem Vertriebsgebiet präsent
- Du beherrschst MS-Office und bist digital affin
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Du hast Betriebswirtschaft studiert oder eine kaufmännische Ausbildung absolviert
- Du bringst Erfahrungen im Vertrieb beratungsintensiver Dienstleistungen, wie z.B. dem Forderungsmanagement oder Kreditwesen mit – das wäre von Vorteil

## **Darauf kannst du dich freuen**

- unbefristete Festanstellung bei einem internationalen Marktführer
- Wertschätzung, Freiraum, kreatives Arbeiten
- umfangreiches, individuelles Onboarding
- lukrative, variable Vergütung – Sonderzahlungen, Bonus, Dienstwagen
- betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen
- bezuschusste Gesundheitsangebote, JobRad
- mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeit
- moderner IT und Infrastruktur
- Zeitwertkonten, Sabbatical-Möglichkeit
- bezuschusstes Deutschland-Ticket
- Atradius Academy, gute Aufstiegsmöglichkeiten
- Mitarbeitenden-Events wie Atradius Day, After-Work-Partys
- Einkaufsplattform, steuerbegünstigter IT-Einkauf

## **Chancengleichheit für alle**

Vielfalt hat für Atradius eine große Bedeutung. Das Zusammenspiel von Kulturen, Wissen und Erfahrung macht uns aus. Diversität hilft uns, die Qualität unserer Leistungen zu sichern und innovative Lösungen zu entwickeln. Deshalb fördern wir eine integrative Kultur, in der sich jede:r einbezogen und geschätzt fühlt. Wir freuen uns über jede Bewerbung.

## **Atradius Collections – das sind wir**

Mit Begeisterung und Leidenschaft bieten wir im Forderungsmanagement weltweit verschiedene Lösungen für das Firmengeschäft an. Mit der gleichen Leidenschaft unterstützen wir unsere Mitarbeitenden bei der Entfaltung ihres Potenzials [www.atradiuscollections.com](http://www.atradiuscollections.com) / [www.atradius.de](http://www.atradius.de)

Was du noch wissen solltest: Atradius Collections ist ein Geschäftsbereich der Atradius Gruppe. Wir bieten effiziente, schnelle und flexible Lösungen für den Einzug von Forderungen bei Unternehmen im In- und Ausland und differenzierte Lösungen für das Credit Management. Mit unserem globalen Netzwerk von Inkassospezialisten, Rechtsanwälten und Insolvenzverwaltern betreuen wir über 15.000 Kunden und bearbeiten über 100.000 Inkassofälle pro Jahr. Mehr als 90 Jahre Erfahrung im internationalen Forderungsmanagement und eine Präsenz in 40+ Ländern machen Atradius Collections zu einem weltweit führenden Anbieter von Inkassodienstleistungen im gewerblichen Bereich. Wir würden uns freuen, einen erfolgreichen Weg mit Dir gemeinsam zu gestalten.

Was uns darüber hinaus wichtig ist: Eine Kultur des Miteinanders. Wer zu Atradius Collections kommt, bleibt meist für längere Zeit. Wie wir uns als Arbeitgeber verstehen, welche Leistungen und Sicherheiten du erwarten kannst, entdeckst du auf unserer [Karriereseite](#).

## **Wir freuen uns auf deine Bewerbung**

Einfach über unsere [Karriereseite](#). Formular ausfüllen, CV und Motivationsschreiben hochladen sowie Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Eintrittstermin angeben.

## **Hast du Fragen?**

Oder möchtest du einfach mal mit jemandem von Atradius sprechen? Ruf gerne an! Unter +49 221 2044 2558 erreichst du Heike Eich. Sie ist deine Ansprechpartnerin im Bereich Human Resources und freut sich über deinen Anruf.