

Sales Support & Marketing Development

Blir du motivert av kombinasjonen av markedsføring, salg og forretningsutvikling?

Er du tidlig i karrieren og opptatt av prospektering, digital markedsføring og kontoradministrasjon?

Da kan dette være et riktig neste steg for deg.

Hos Atradius jobber vi tett med norske virksomheter, internasjonal handel og finanssektoren. Rollen krever kommersiell forståelse og evne til å bygge tillit. Du blir en del av et lite, kompetent team og jobber tett med dine kolleger.

Rollen – ansvar og sentrale arbeidsoppgaver

Som del av salgsteamet får du reelt ansvar og rom til å ta initiativ. Du støtter erfarne kolleger i salgsprosesser og bidrar i utvikling av innholdsmarkedsføring og markedsaktiviteter - særlig på LinkedIn og digital synlighet.

Samtidig forventes det at du tar ansvar for oppgaver knyttet til drift av kontoret.

Dine oppgaver vil omfatte:

- Aktiv støtte til salgsteamet
- Identifisere og kvalifisere nye prospekter
- Jobbe systematisk med verktøy som LinkedIn, HubSpot, Salesforce eller tilsvarende
- Bidra til forbedring av interne prosesser og tverrfaglig samarbeid
- Generell kontorstøtte

Dette er en rolle for deg som vil lære raskt, ta ansvar og gradvis utvikle dine egne ferdigheter.

Vi ser etter en kollega som:

- Har tydelig interesse for forretningsutvikling og digital kommunikasjon mot bedriftsmarkedet
- Kommuniserer klart og profesjonelt på norsk og engelsk, både muntlig og skriftlig
- Har relevant utdanning og/eller erfaring
- Har erfaring med digitale salgs- og markedsføringsverktøy
- Er nysgjerrig, strukturert og komfortabel med å utfordre etablerte arbeidsmåter

Hva vi tilbyr

- En profesjonell, uformell og tillitsbasert arbeidskultur
- En tydelig definert rolle i en internasjonal organisasjon med høye faglige standarder
- Gode utviklingsmuligheter og synlig påvirkning
- Konkurransedyktige betingelser
- Sterk markedsposisjon i et spesialisert og relevant segment

Spørsmål? Kontakt:

Ole Anders Moen, Salgsleder Norge og Island, oam@atradius.com.

Atradius er en global leverandør av kredittforsikring, garantier, innfordring og informasjonstjenester, med tilstedeværelse i over 50 land. Produktene fra Atradius beskytter virksomheter over hele verden mot risikoen for betalingsmislighold ved salg av varer og tjenester på kreditt. Atradius er en del av Grupo Catalana Occidente (GCO.MC), en av Spanias største forsikringsgrupper og en av verdens ledende aktører innen kredittforsikring.

Equal opportunities for all

The success of our organisation stands with the quality of our people and the ideas they have.

Insights and innovative solutions for our customers are the result of an interplay of cultures, knowledge and experience. That is why diversity is extremely important to Atradius. To ensure that all colleagues within Atradius can develop their qualities, we promote an inclusive culture in which everyone feels involved and valued. We encourage and welcome everyone to apply to our positions.

I am Atradius! - Do you want to know who we are?

Get to know Atradius colleagues in this video:

<https://www.youtube.com/watch?v=NnsgT04OpTU&t=4s>

Atradius is a global provider of credit insurance, bond and surety, collections and information services, with a strategic presence in over 50 countries. The products offered by Atradius protect companies around the world against the default risks associated with selling goods and services on credit. Atradius is a member of Grupo Catalana Occidente (GCO.MC), one of the largest insurers in Spain and one of the largest credit insurers in the world.

You can find further information on our website: <https://group.atradius.com>