

# Junior Sales Manager (m/w/d) - Raum Hamburg



Starte deine Karriere im B2B-Vertrieb und werde Teil unseres engagierten Sales-Teams! Atradius, ein international führender Kreditversicherer, sucht zum **01.07.2026** motivierte Junior Sales Manager:innen (m/w/d) für die Standorte **Hamburg** oder **Frankfurt**. Bei uns erhältst du die Möglichkeit, das Geschäft von Grund auf kennenzulernen und dich gemeinsam mit uns weiterzuentwickeln.

## Dein Einstieg bei Atradius

Du bist kommunikativ, hast ein großes Interesse an wirtschaftlichen Zusammenhängen und möchtest im B2B-Vertrieb durchstarten? Dann bist du bei uns genau richtig! Mit einem strukturierten Onboarding-Programm und der Unterstützung erfahrener Expert:innen lernst du die Welt der Warenkreditversicherung intensiv kennen. Wir unterstützen Mittelständler und Global Player, sichern ihre Geschäfte ab, stabilisieren Lieferketten und Märkte und schaffen so Raum für Wachstum und Entwicklung.

## Unsere Unternehmenskultur

Bei Atradius legen wir großen Wert auf eine Kultur des Miteinanders. Viele unserer Mitarbeiter:innen bleiben uns über viele Jahre hinweg treu. Wie wir uns als Arbeitgeber verstehen, welche Leistungen und Sicherheiten du erwarten kannst, entdeckst du auf unserer [Karriereseite](#). Unsere Zusammenarbeit ist geprägt von Modernität, Digitalisierung und dem starken Wunsch, gemeinsam zu wachsen.

## Deine Aufgaben als Junior Sales Manager:in

Während deiner Einarbeitungsphase wirst du unser Geschäftsfeld, insbesondere die Warenkreditversicherung, von Grund auf kennenlernen. Dazu gehören persönliche Begleitung durch Kolleg:innen sowie die Teilnahme an umfangreichen digitalen und analogen Schulungen. Nach und nach wirst du eigenverantwortlich Dein Aufgabengebiet übernehmen.

- Identifikation von Kundenpotenzialen im Segment von Unternehmen bis 10 Mio. EUR Jahresumsatz in enger Zusammenarbeit mit den Sales Manager:innen
- Eigenständige Übernahme von Akquiseaufgaben bei potenziellen Kundenunternehmen
- Übernahme und Weiterverfolgung von Leads aus internen Quellen
- Aktive, zielorientierte Zusammenarbeit mit unseren Vertriebspartnern
- Umsetzung und Nachverfolgung von Vertriebsaktivitäten wie z. B. Kampagnen gemeinsam mit den Sales Manager:innen

## Was wir uns wünschen

- Du hast Betriebswirtschaft studiert oder eine kaufmännische Ausbildung absolviert, idealerweise mit erster Berufserfahrung, z.B. im Sales, Versicherung, Factoring oder Banking
- Du hast Interesse an wirtschaftlichen Zusammenhängen und Entwicklungen
- Du liebst den Kontakt mit Menschen; Kommunikation und Netzwerken gehören zu deinen Leidenschaften
- Du bist lernfähig, aufgeschlossen und arbeitest gerne im Team
- Du beherrschst MS-Office und bist digital affin
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

## Darauf kannst du dich freuen

- Anstellungsverhältnis bei einem internationalen Marktführer mit hoher Sicherheit und sehr guten Entwicklungsmöglichkeiten
- umfangreiches, individuelles Onboarding, Atradius Academy, vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten, Unterstützung berufsbegleitender Studiengänge
- Attraktives Fixgehalt, Sonderzahlungen, Bonus
- Dienstwagen nach abgeschlossener Einarbeitung
- betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen

- bezuschusste Gesundheitsangebote, JobRad
- mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeit
- moderne IT und Infrastruktur
- Zeitwertkonten, Sabbatical-Möglichkeit
- attraktiver Standort im Herzen von Frankfurt bzw. Hamburg
- bezuschusstes Deutschland-Ticket
- Mitarbeitenden-Events wie Atradius Day, After-Work-Partys
- Einkaufsplattform, steuerbegünstigter IT-Einkauf

#### **Chancengleichheit für alle**

Vielfalt hat für Atradius eine große Bedeutung. Das Zusammenspiel von Kulturen, Wissen und Erfahrung macht uns aus. Diversität hilft uns, die Qualität unserer Leistungen zu sichern und innovative Lösungen zu entwickeln. Deshalb fördern wir eine integrative Kultur, in der sich jede:r einbezogen und geschätzt fühlt. Wir freuen uns über jede Bewerbung.

#### **Wir freuen uns auf deine Bewerbung**

Einfach unten auf den Apply-Button klicken. Formular ausfüllen, CV und Motivationsschreiben hochladen sowie Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Eintrittstermin angeben.

#### **Hast du Fragen?**

Oder möchtest du einfach mal mit jemandem von Atradius sprechen? Ruf gerne an! Unter +49 221 2044 3601 erreichst du Sibylle Karg. Sie ist deine Ansprechpartnerin im Bereich Human Resources und freut sich über deinen Anruf.

#### **Atradius – das sind wir**

Ein weltweit führender Kreditversicherer mit strategischer Präsenz in über 50 Ländern. Unsere Kreditversicherungs-, Bürgschaften- und Inkasso-Produkte schützen Unternehmen vor den Ausfallrisiken beim Verkauf von Waren und Dienstleistungen auf Kredit. In Deutschland sind über 500 Expert:innen für Kunden aus allen Branchen tätig. Mehr Infos: [www.atradius.de](http://www.atradius.de)